

Relationship Manager (w/m)

Sie suchen eine Aufgabe in der Sie nicht nur beraten, sondern gestalten? Wo Sie viel Raum haben, eigene Akzente zu setzen, Ihre Persönlichkeit einzubringen und auch ausserhalb des Büros aktiv Beziehungen aufbauen können? Dann möchten wir Sie kennenlernen.

Wir freuen uns auf Gespräche mit erfahrenen und ambitionierten Relationship Managern und Vermögensverwaltern, die fundiertes Fachwissen mit einem starken persönlichen Auftritt verbinden.

Ihre Aufgaben

- Eigenständiger Aufbau und aktive Pflege von Kundenbeziehungen
- Persönliche und fachlich fundierte Beratung sowie ganzheitliche Betreuung der Kunden
- Nachhaltige Kundenbindung durch authentisches Auftreten und hohe Serviceorientierung
- Repräsentation des Unternehmens. Auch auf Veranstaltungen, Events und Networking-Formaten, bei denen Sie Ihre Initiative und Ihr gewinnendes Auftreten einbringen können.

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Akquisition sowie in der Betreuung anspruchsvoller Privatkundschaft
- Eine gewinnende, kommunikativ starke Persönlichkeit mit ausgeprägter Sozialkompetenz
- Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität und Freude daran, eigene Ideen umzusetzen
- Hohe Integrität, Ehrlichkeit und ein ethisch gefestigtes Werteverständnis
- Verlässlichkeit, Teamgeist und die Fähigkeit, sich in einem kleinen Team wohlfühlen.

Wir bieten

- Viel Freiraum für Ideen
- Familiäre Atmosphäre in einem wertschätzenden und eingespielten Team
- Förderung von Weiterbildungen
- Ski- und Wandertag

Haben wir Ihr Interesse geweckt, Ihr Know-how einzubringen und langfristige Partnerschaften zu entwickeln? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

Pascal Wyss, CEO, pascal.wyss@wysspartner.ch, +41 81 720 06 88

